

# Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)

## Unser Unternehmen

Die Firma geoENERGIE Konzept GmbH ist ein führendes Unternehmen für Wärme- und Kälte-lösungen im Bereich der Oberflächennahen Geothermie (Erdwärme). Unsere Kunden sind Energieversorger, Wohnungsbaugesellschaften, Bohrunternehmen, Planer & Architekten sowie private und öffentliche Auftraggeber. Mit über 3.000 realisierten Erdwärmeprojekten in Europa und Deutschland ist geoENERGIE Konzept ein kompetenter und zuverlässiger Partner für Erdwärme aus einer Hand.

Das Leistungsportfolio umfasst die fachgerechte Planung von Erdwärmeanlagen, die Begleitung der Bauausführung, sowie das Monitoring bestehender Geothermieanlagen im Betrieb. Über die Projektarbeit hinaus ist das Unternehmen sehr aktiv in der Forschung und Entwicklung zu geothermischen Fragestellungen tätig.

Die Mission von geoENERGIE Konzept ist es, die Wärmewende voranzuführen und damit den Übergang zur Klimaneutralität für Wirtschaft und Gesellschaft zu beschleunigen. Der Hauptsitz des Unternehmens ist in Freiberg/Sachsen.

Wir freuen uns auf engagierte Persönlichkeiten, die ihre Energie in einem agilen Arbeitsumfeld einbringen und viel Freude an Eigenverantwortung haben. Denn wer genug von beidem hat, erlebt bei uns eine inspirierende Freiheit: die Freiheit, Projekte selbstständig zu entwickeln, innovative Prozesse zu gestalten und immer effizientere Lösungen zu erarbeiten, bei denen Qualität Maßstäbe setzt.

Zur Verbesserung unserer Wettbewerbsfähigkeit und zur Erweiterung unserer führenden Marktposition möchten wir unsere Vertriebsaktivität verstärken. Für unser Team suchen wir daher zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)**.

## Ihre Aufgaben & Verantwortlichkeiten

In dieser Position erwarten sie vielfältige und anspruchsvolle Aufgaben mit Hauptaugenmerk auf die Unterstützung der Vertriebsleitung bei geothermischen Projekten.

- **Aktive Neukundenakquise** im Bereich Geothermie und Energiekonzepte
- **Betreuung und Beratung** von Bestands- und Neukunden
- **Durchführung von Außendienstterminen** (inkl. Präsentationen und Vertragsverhandlungen)
- **Marktbachtung und Analyse** zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- **Enge Zusammenarbeit** mit dem Projektteam zur Umsetzung individueller Kundenlösungen

Nach einer mehrwöchigen, stufenweisen Einarbeitung durch unsere fachkundigen Kolleg\*innen werden Sie in der Abteilung Vertrieb sicherstellen, dass alle administrativen und organisatorischen Aufgaben effizient und professionell bearbeitet werden.

### Anforderungen & Qualifikation

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Erfahrung im Vertrieb
- Kenntnisse im Bereich erneuerbare Energien oder Bauwesen von Vorteil
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B
- Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Hervorragende organisatorische Fähigkeiten und ein hohes Maß an Selbstständigkeit
- Gute Kommunikations- und Teamfähigkeiten, um effektiv mit Projektleiter\*innen, Ingenieur\*innen und externen Beteiligten zusammenzuarbeiten.
- Sehr gute Deutschkenntnisse (mindestens C1 Niveau) und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

### Ihre Vorteile & Benefits

- **Flexible Arbeitsmodelle** in einem 2023 neu gestalteten Büro mit moderner Ausstattung, Gemeinschafts- und Pausenflächen sowie der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- **Stellung eines Dienstwagens** auch zur privaten Nutzung
- **Unbefristeter Arbeitsplatz** in einer zukunftssträchtigen Branche bei steigender Anzahl von Urlaubstagen mit Firmenzugehörigkeit
- **Jährliche erfolgsabhängige Sonderzahlung** durch gemeinsam erarbeitete jährliche Ziele und Möglichkeit zur Weiterentwicklung von Prozessen innerhalb der Firma
- **Benefits:** Soziale Absicherung durch kollektive Lebensversicherung und Gruppenunfallversicherung, auch im privaten Bereich, sowie Nutzung von Mitarbeiterangeboten
- **Persönliche Weiterentwicklung** innerhalb der Firma in einem dynamischen, engagierten und internationalen Team und durch externe und interne Weiterbildungsveranstaltungen
- **Regelmäßige Teamevents** (Kultur, Sport, Wanderungen, gemeinsames Kochen, Bowling etc.)

*Wenn Sie eine Leidenschaft für Bauprojekte und Organisation haben und in einem dynamischen Team arbeiten möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens und gestalten Sie mit uns die Zukunft der erneuerbaren Energien!*

**Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:**

**geoENERGIE Konzept GmbH**  
**z. Hd. Herrn Christian Lumm**  
Alfred-Lange-Straße 15  
09599 Freiberg/Sa.

[lumm@geoenergie-konzept.de](mailto:lumm@geoenergie-konzept.de) &  
[info@geoenergie-konzept.de](mailto:info@geoenergie-konzept.de)

Bitte beachten Sie unsere [Datenschutzerklärung](https://www.geoenergie-konzept.de/datenschutz) unter:  
<https://www.geoenergie-konzept.de/datenschutz>